



FormaTurf ist ein neues und aufregendes Unternehmen der Sport Group. Wir recyceln Kunstrasen verantwortungsvoll und erschaffen neue Produkte. Unser Angebot an diesen Second-Life-Produkten wird die Zukunft des Rasens neu gestalten.

Wir sind FormaTurf!

Als junges neugestartetes Recyclingunternehmen innerhalb unserer Unternehmensgruppe der Sport Group haben wir uns auf die Fahne geschrieben, Sport- und Kunstrasenplätze 100% nachhaltig zu recyceln. Lass uns den Weg gemeinsam gehen und werde Teil unseres innovativen Teams. Wir bieten eine langfristige Perspektive und eine leistungsgerechte Vergütung. Damit du dich von Beginn an bei uns wohlfühlst, liegt uns eine intensive Einarbeitung sehr am Herzen

Sei mit dabei und gestalte unsere Prozesse von nun an mit. Dabei kannst du dich nicht nur persönlich weiterentwickeln, sondern auch fachlich in die Tiefe gehen und die FormaTurf entscheidend mitgestalten.

Manager Produktmanagement und Vertrieb [m|w|d] Recycling

Dein Aufgabengebiet:

- **Aktiver Vertrieb & Kundenakquise:** Aktive Mitarbeit bei der Entwicklung neuer Produkte der FormaTurf GmbH als Teil des Team Produktmanagement der Sport Group Gesellschaften.
- **Marktanalyse & Business Development:** Durchführung von Marktanalysen sowie Bewertung und Ausarbeitung wie auch Entwicklung neuer Marktchancen.
- **Vertrieb & Kundenakquise:** Vermarktung der FormaTurf-Produkte, inklusive Akquise von Neukunden außerhalb der Sport Group Gesellschaften
- **Strategische Vertriebsarbeit:** Eigenständige Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien für verschiedene Produktgruppen

- **Kundenbetreuung & -bindung:** Nachhaltige Betreuung bestehender Kunden sowie die Umsetzung von Maßnahmen zur langfristigen Kundenbindung
- **Projekt- & Produktkalkulation:** Erstellung wirtschaftlicher Kalkulationen für Produkte und Projekte
- **Projektkoordination:** Abstimmung, Überwachung und Nachverfolgung der Projektabwicklung in Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen
- **Unterstützung bei Ausschreibungen:** Beratung und Unterstützung der Vertriebsabteilungen der Sport Group Gesellschaften bei recycling-bezogenen Projektausschreibungen
- **Messeauftritte & Marketing:** Auswahl und Teilnahme an Fachmessen sowie Unterstützung bei Produktkampagnen in Zusammenarbeit mit dem Bereich Marketing
- **Prozess- & Reporting:** Optimierung interner Prozesse und Erstellung regelmäßiger Vertriebs- und Projekt-Reportings

Deine Kompetenzen:

- Erste Berufserfahrung im Vertrieb, Produktmanagement oder Projektmanagement – Quereinsteiger mit Drive sind willkommen
- Technisches Verständnis (idealerweise mit Bezug zur Bau- oder Entsorgungsbranche, aber kein Muss) und Motivation zur Aneignung von neuem Wissen
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und Hands-on-Mentalität
- Regelmäßige Reisebereitschaft
- Sicherer Umgang mit MS Office, idealerweise auch mit CRM-Systemen

Unser Angebot:

- Interessante und eigenverantwortliche Aufgaben in einem jungen und wachsenden Unternehmen
- Eine gründliche und individuelle Einarbeitung im Team
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Kollegiales Betriebsklima und flache Hierarchie
- Betriebliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Ein Dienstwagen, der auch privat genutzt werden kann

Jetzt Bewerben

Kontakt

FormaTurf GmbH

Werksleiter

Am Stadthafen 9 | 45356 Essen

Phone +49 201 475778 20 | www.formaturf.com